

NeuroNegoziazione

agenda della giornata

9.45 | 10.00 _ registrazione e welcome

10.0 | 11.15 _ elementi di base di neuro scienza: com' è fatto il cervello e quali sono i suoi principali meccanismi di funzionamento. *Introduzione e cornici teoriche*

11.15 | 11.30_ coffee break

11.30 | 13.00_ cervello e negoziazione, i principali processi cognitivi ed emotivi collegati con le attività di negoziazione: la rilevanza e il condizionamento dei modelli mentali e dei bias cognitivi, la ricerca automatica dei punti di stabilità e confort, la centralità delle emozioni nella percezione, le reazioni da stress (attacco e fuga) e la naturale sensibilità al pericolo. *Modalità di lavoro interattiva con alternarsi di esercitazioni esperienziali e approfondimenti teorici.*

13.00 | 14.00 _ light lunch

14.00 | 16.00_ i comportamenti negoziali efficaci: la scelta consapevole di una strategia negoziale, l'utilizzo intelligente di framing, ancoraggi, tecniche persuasive. *Modalità di lavoro interattiva con alternarsi di esercitazioni esperienziali e approfondimenti teorici*

16.00 | 16.15 _ break

16.15 - 17.30_ il brain training: illustrazione degli esercizi di brain fitness per il potenziamento mentale



I docenti | Marco Poggi

Managing partner di MIDA, board member di Neocogita.

E' designer di sistemi di apprendimento ed empowerment, executive coach, formatore sui temi della leadership, della negoziazione, dell'innovazione.

Negli ultimi anni ha sviluppato un originale programma di ricerca e intervento finalizzato ad integrare i modelli e le prassi della formazione, della consulenza HR e della business transformation con le scoperte della ricerca neuro scientifica.

E' counselor in Analisi Transazionale e istruttore certificato di programmi di mindfulness.

I docenti | Nicola De Pisapia

PhD, ricercatore e docente presso il Dipartimento di Psicologia e Scienze Cognitive (DipSCo) dell'Università di Trento. E' fondatore di tre società neuroscience-based (Neocogita, Needius e Neurab). E' docente presso l'Istituto di cultura tibetana Lama Tzong Khapa di Pomaia (PI). Formatosi in neuroscienze cognitive negli USA e negli UK, ha poi svolto ricerca e docenza presso la Washington University in St. Louis (USA), e presso il Centro Mente e Cervello (CIMEC) dell'Università di Trento. La sua ricerca in neuroscienze s'incentra su attenzione, funzioni esecutive, stress management, coscienza e mindfulness.